

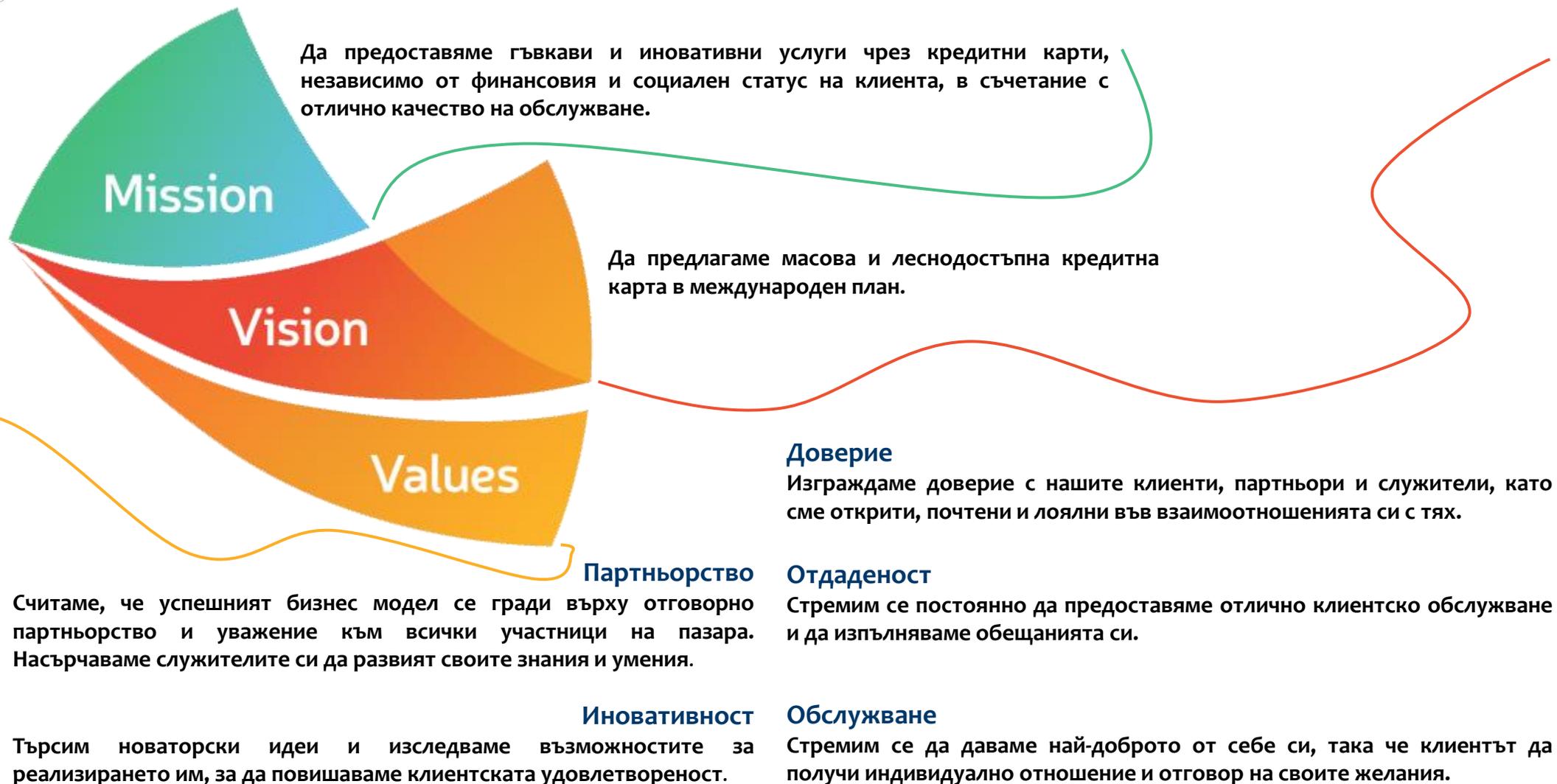


Access Finance

Каквото пожелаеш, където и да си



Акセス Файнанс стартира дейността си през 2013г. с продукт **Бяла Карта**. От този момент водещото предимство на компанията е **достъпност** на предлаганите продукти. Бяла Карта е за всеки – за да има каквото пожелае, където и да е.





Над 146 000 уникални картови клиенти

Над 19 000 уникални клиенти с активен кредит

Над 200 служители в България се грижат за клиентите ни

Присъствие в Румъния, Полша и Испания

Над 160 000 клиенти

Програми за клиентска удовлетвореност и стимулиране на транзакции: CRM, Доведи приятел, 0% лихва и др.





Картови продукти

Достъпни картови продукти с лесно кандидатстване, бързо одобрение и активиране. Присъствие на 4 пазара.

Вноски продукти

Разнообразие от бързи потребителски кредити. Възможност за получаване изцяло онлайн.

Достъпност

Продукт без аналог на пазарите, в които оперира компанията. Достъпни условия, отговорно кредитиране, индивидуален подход.



 Испания



 България



 Румъния



 Полша



Картови:



Лимит

От 100лв. до 3000 лв.

Достъпна в

България

Предимства

Достъпна, безплатна за притежание, пакет отстъпки при партньори

Лимит

От 600лв. до 3000 лв.

Достъпна в

България, Румъния, Полша и Испания

Предимства

Международен бранд с добри условия

*условията могат да варират според пазара



Лимит

От 100лв. до 3000 лв.

Достъпна в

Само в България

Предимства

Уникална цена за бърз кредит



Продукти на компанията

Вноски:



Лимит

От 100лв. до 5000 лв.

Срок:

От 1 до 36 месеца

Достъпен в

България

Предимства

Три разновидности: Акси кредит 2, 3 ,и 4. Широко разнообразие от суми и срок на погасяване. Възможност за издаване на картов продукт



Лимит

От 100лв. до 3000 лв.

Срок:

От 1 до 12 месеца

Достъпен в

България

Предимства

Съвместен продукт с партньор.





Признание

Всеки месец **LiveHelpNow Challenge** класира топ 100 доставчици на превъзходно обслужване на клиентите.

Измерено спрямо 12 уникални стойности, победителите в Challenge са наистина най-добрите доставчици на обслужване на клиенти в своята област.

Постижението отразява професионализма, уменията, загрижеността и стремежа да предоставят по-добри услуги, които определят компаниите, които се нареждат сред първите 100 в глобалната област от над 10 000 бизнеса.



През годините Бяла Карта затвърждава своята репутация на един от най-добрите продукти на пазара, като присъства неизменно всеки месец в класацията.



През месец август 2016 г. Бяла Карта за първи път влиза в топ 100 на най-добрите услуги.



Към настоящият момент Бяла Карта продължава да получава оценка като един от най-добрите продукти.



Над 50 партньора предоставящи постоянни отстъпки на картодържатели с Бяла Карта

Партньорства



Партньорство с Евроинс, с което предоставяме възможност на всеки клиент с активна Бяла Карта или AXI карта да бъде спокоен за задълженията си при непредвидени ситуации. В допълнение предлагаме иновативен продукт, който застрахова покупките с картата до 30 дни в случай на повреда, дефект или кражба.



Партньорството ни с Болерон осигурява допълнителни отстъпки на всички картодържатели, които плащат с Бяла Карта, A1 или AXI карта своята застраховка.



Партньорството ни с A1 донесе сериозни ръстове в продажбите на картови и вноскиви продукти. От Август 2018 предлагаме успешно A1 Card, а от септември 2020 и A1 Credit.

Дългосрочни оперативни партньорства:





Профил на клиента

Типичният ни клиент е човек, който има ограничен достъп до банкови продукти и иска да придобие и поддържа нормален стандарт на живот.



Жени

46%

Мъже

54%



неженен/неомъжена



лица с ниски доходи



средна възраст 44 години



завършено средно образование

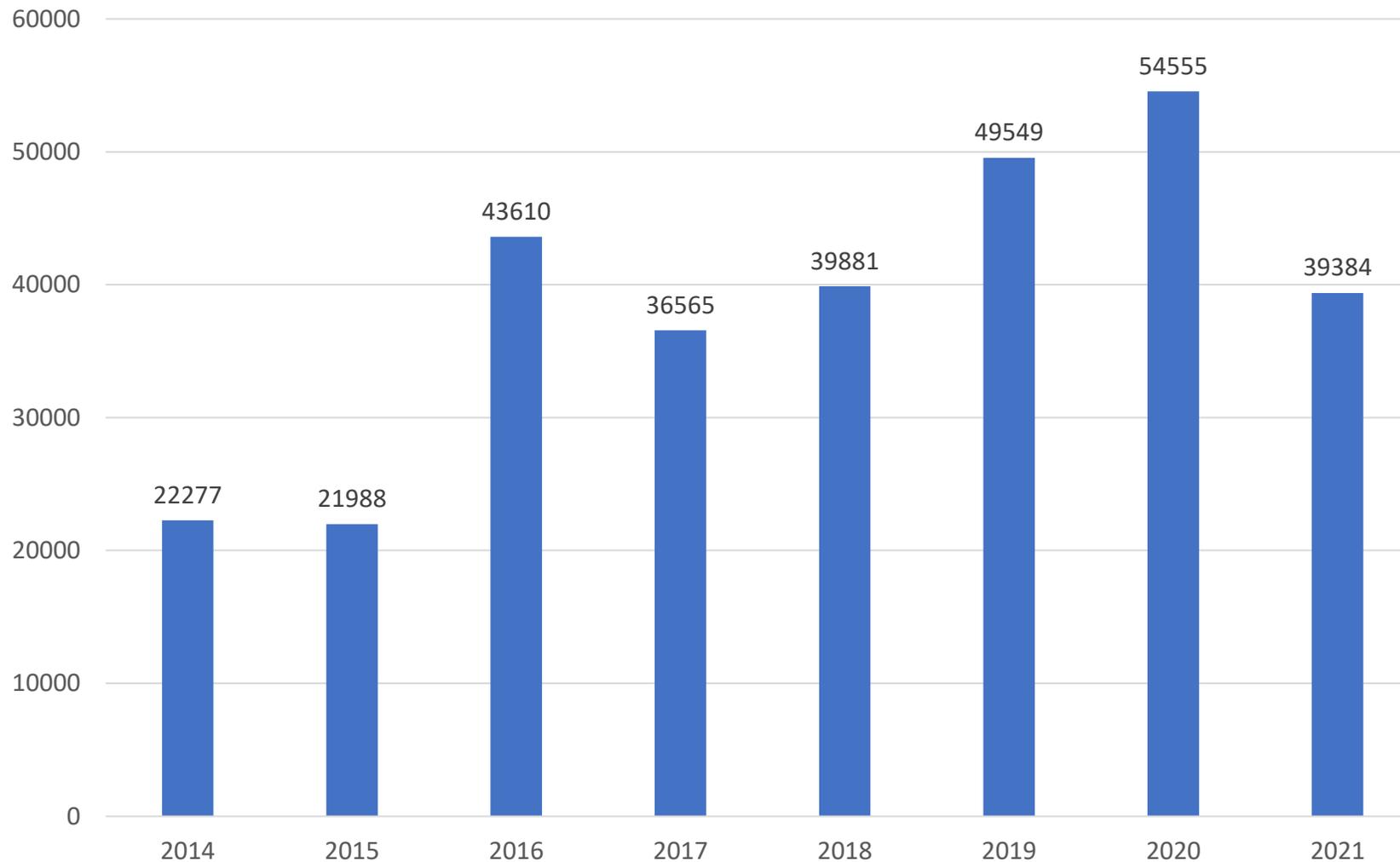


464лв. среден размер на кредит





Одобрени кредитни продукти





Финансов отчет

2020



Брутен портфейл

36 850 866 BGN



Отпуснати суми

181 079 912 BGN



Приходи

34 060 281 BGN



Печалба

7 464 849 BGN



Access Finance

Каквото пожелаеш, където и да си