



Banco Online de la próxima generación.

Presentación del inversor

2020

Resumen:

UNA DE LAS EMPRESAS DE TECNOLOGÍA FINANCIERA DE CRECIMIENTO MÁS RÁPIDO

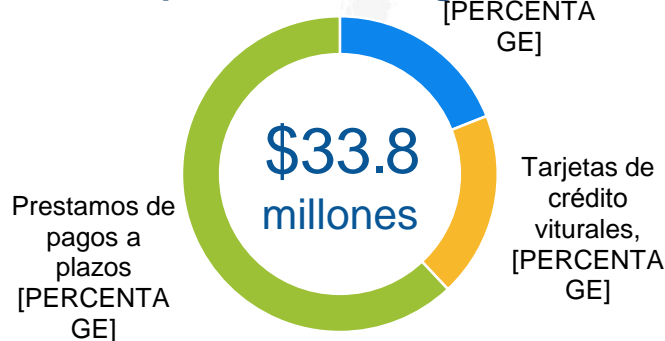


- Kviku es una compañía internacional de FinTech centrada en ofrecer soluciones de crédito rápidas en línea en Rusia, Kazajistán, España, Polonia y Filipinas.
- Desde su fundación en 2013, Kviku ha recibido 5 millones de solicitudes únicas y ha otorgado más de 1 millón de préstamos con un volumen total de más de \$ 70 millones.
- La compañía ha mostrado un crecimiento anual de 2-3 veces en su cartera en los últimos años y es una de las compañías Fintech de más rápido crecimiento en el mundo.
- Sus principales productos son:
 - POS y tarjetas de crédito virtuales, para clientes nuevo.
 - Préstamos de pagos a plazos (préstamos en efectivo) a clientes habituales

Expansión geográfica



Estructura de préstamos otorgados, 2019



Dinámica de préstamos otorgados \$ millones.





2013

company
launch



5

operating
countries



50%

returning
customers



40

employees
globally



5 mln

applications



\$70 mln

loans issued



\$25 mln

current loan
portfolio*



\$2 mln

net income**

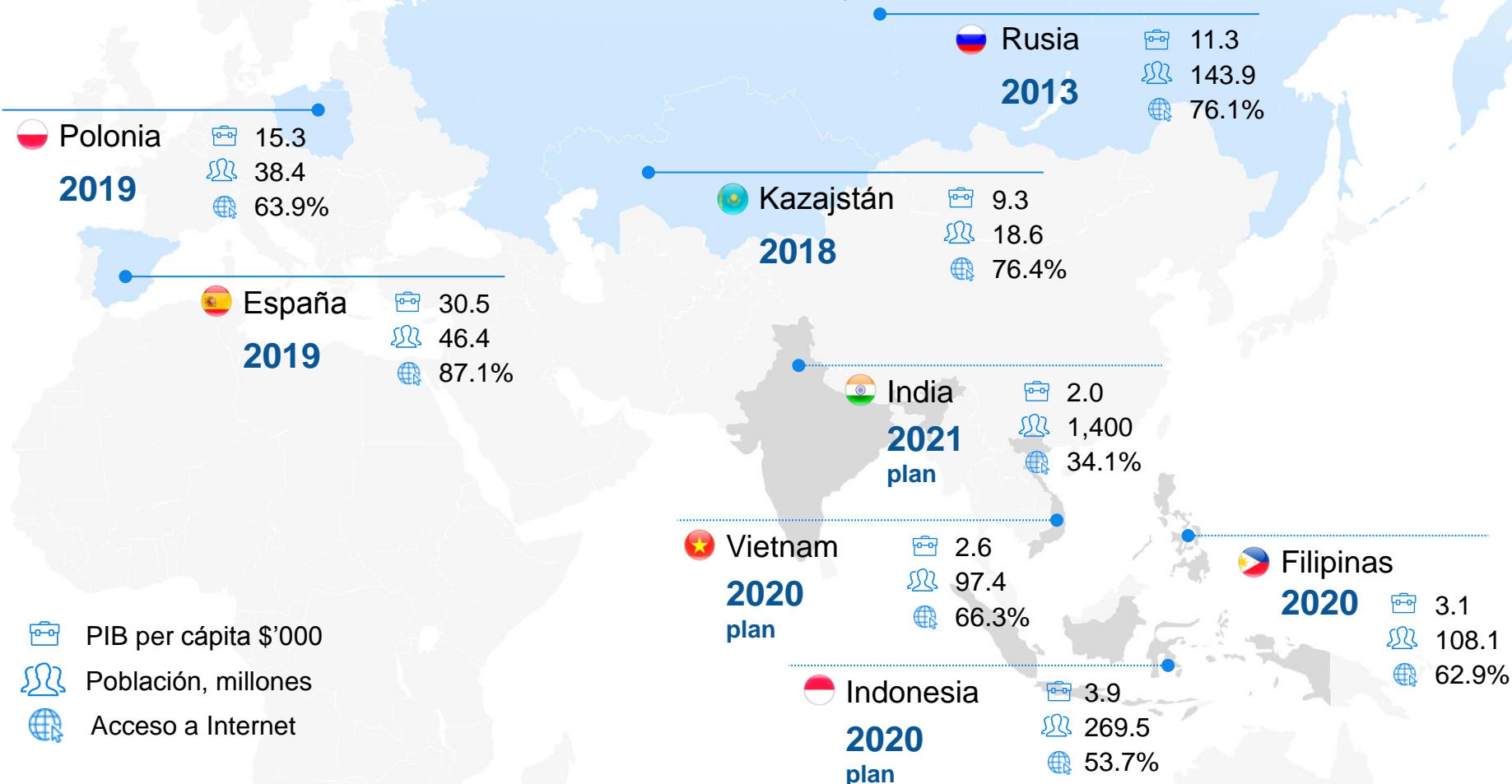
* Net of reserves, as of end of December 2019

** In 2019

Diversificación geográfica : Enfoque en Europa y Asia



- Kviku es una compañía global que opera en regiones con las más altas perspectivas de crecimiento en el mercado de préstamos en línea.
- Los mercados objetivo de Kviku son países de Europa y Asia.



Principales productos de préstamos

Diversificación de producción en línea.



- El 50% de la cartera de Kviku consiste en préstamos a largo plazo a clientes habituales (prestamos a plazos)

Límites de crédito bajos y sin acceso a préstamos en efectivo para nuevos clientes

Acceso a préstamos en efectivo solo para clientes regulares de bajo riesgo

	<u>Tarjeta de préstamo virtual</u>	<u>Préstamos a puntos de venta (POS)</u>	<u>Préstamos a plazos</u>
Cantidad del préstamo.	 < \$50	 < \$300	 < \$1,500
Plazo	< 3meses	< 12 meses	< 6 meses
TAE	hasta 30%	hasta 30%	hasta 300%
Tipo de Cuota	Cada 2 semanas	Una vez al mes	Cada dos semanas
Otros productos	P2P transferencia de dinero.	Seguro vida	Tarjetas de débito virtuales

Tendencias en préstamos en línea

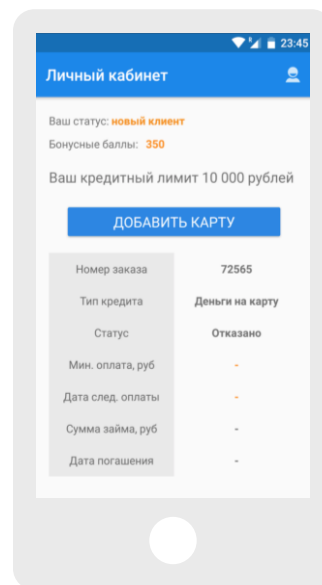
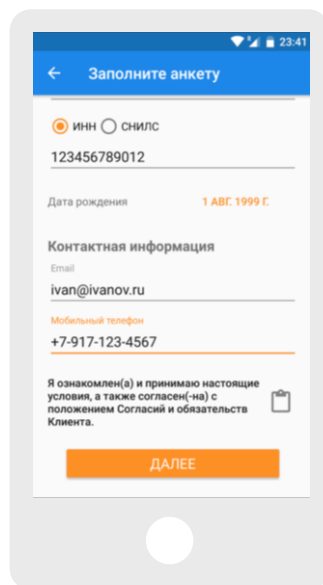
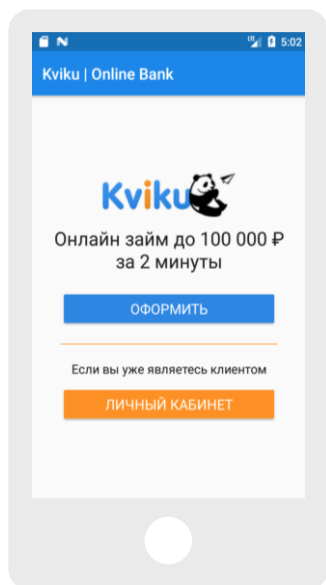
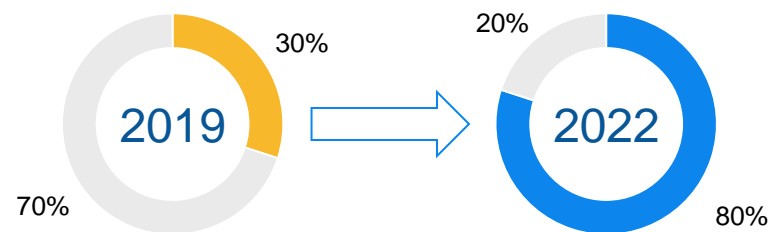
Desarrollo del tráfico web en móviles



- Los servicios de préstamos en línea se están moviendo hacia el tráfico web móvil en todo el mundo
- Kviku sigue la tendencia y desarrolla su propia aplicación móvil

38% CAGR prevista
anual del tráfico web móvil
para 2019-2022 *

Se espera que la participación del tráfico web móvil en las actividades de Kviku aumente al 80% en 2022



Available on the
App Store

GET IT ON
Google play

* Прогноза на Cisco VNI, февруари 2019

EVALUACIÓN DE RIESGO DE CRÉDITO

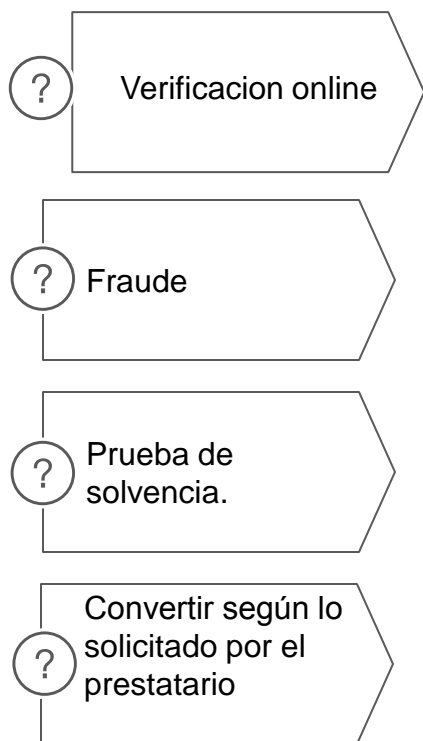
Una forma moderna para la evaluación crediticia



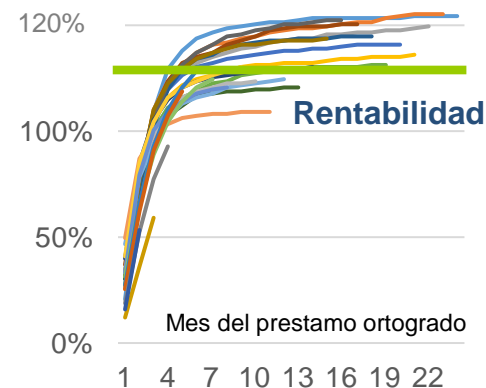
Problemas →

**Solucion: Uso de crédito
puntuación a través de la inteligencia
artificial
de Kviku**

→ **Resultado**



- ✓ Tasa de recuperación mensual superior al 120% (análisis cualitativo)
- ✓ Duración promedio 6 meses



Posición en el mercado

Top 10 en mercados objetivo

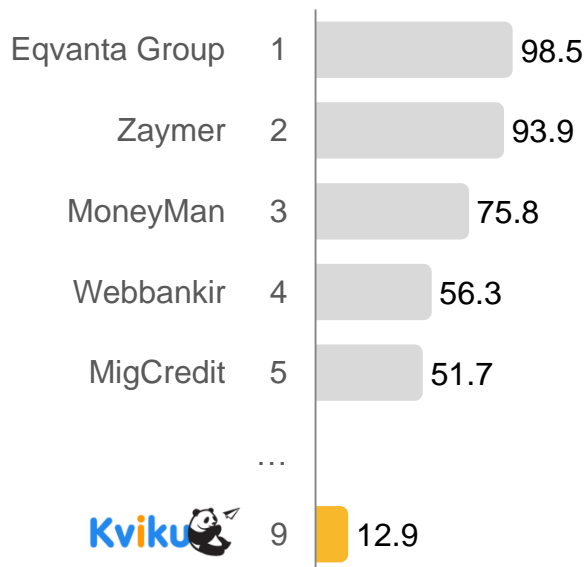


- Después de 5 años de actividad en el mercado ruso, Kviku ocupa el primer lugar en préstamos de punto de venta (pos) entre las compañías de microcrédito en línea y el tercero en el mercado de préstamos a plazos.

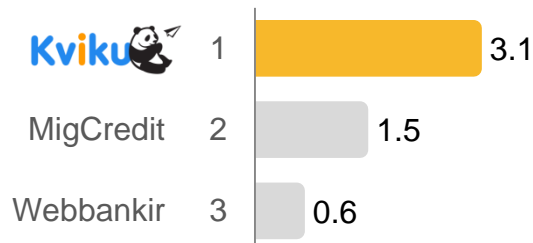


Clasificación en línea de las MFOs para microcréditos prestados en la primera mitad de 2019

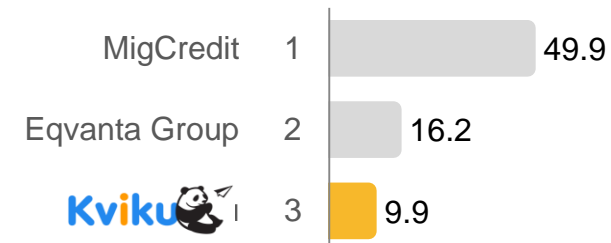
Todo tipo de microcrédito
\$ millones



Microcrédito POS
\$ millones



Préstamos a plazos
\$ millones

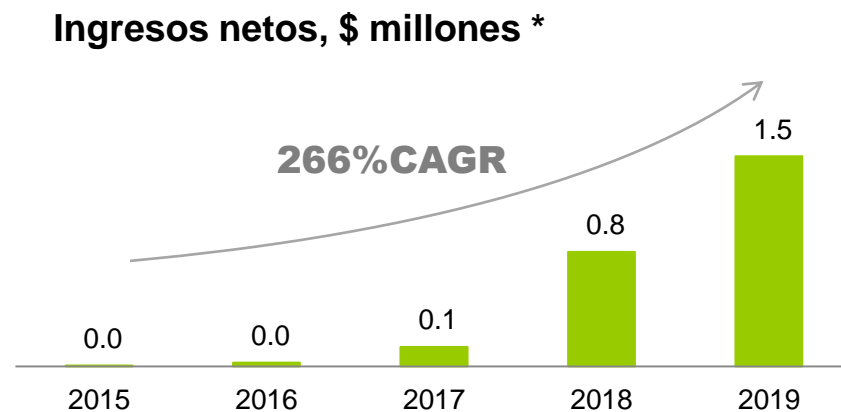
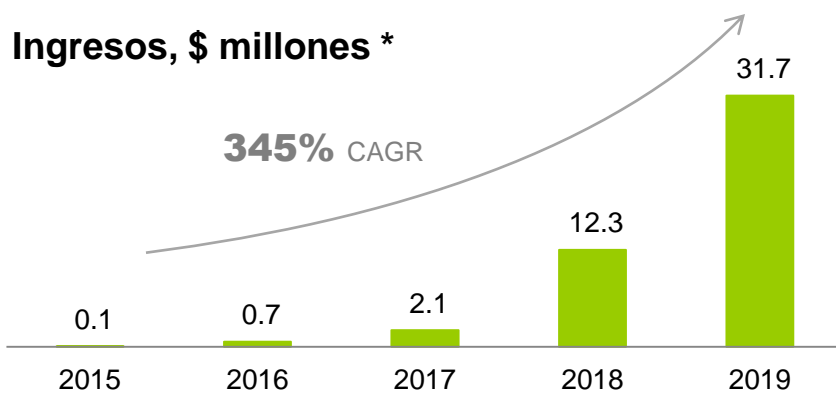
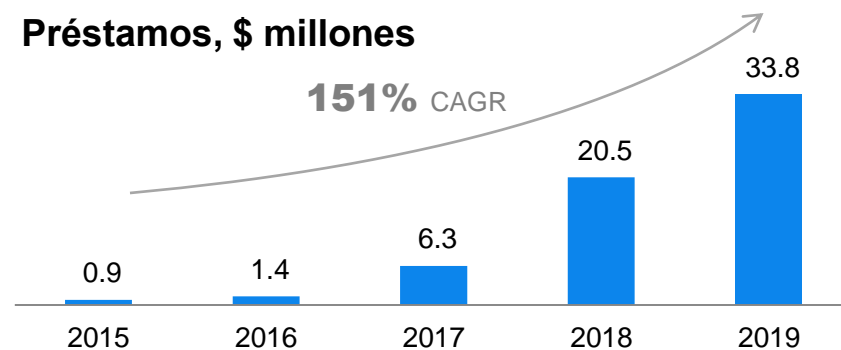
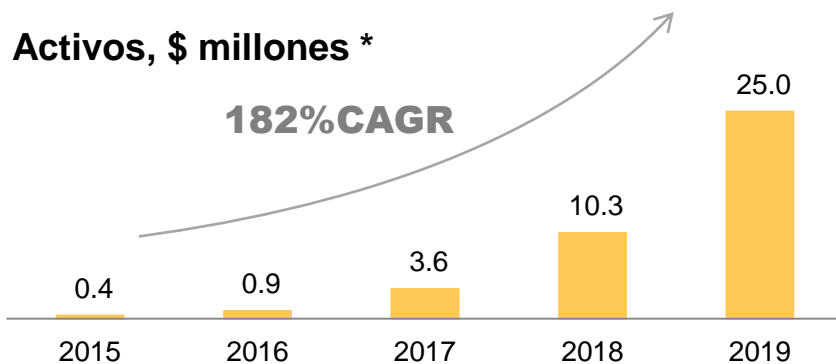


Magnitud dinámica de resultados financieros

Fuerte crecimiento y rentabilidad



- En 2015-2019, sus finanzas están creciendo a una tasa anual del 150%



* 2015 и 2016 – Руски счетоводни стандарти, 2017-2019 – МСФО

Fundadores y equipo

Un equipo efectivo con una sólida experiencia.



- La automatización más alta posible de todos los procesos internos permite mantener el equipo más eficiente de empleados que trabajan a la distancia.
- El crecimiento empresarial de 2 a 3 veces requiere no más de 5-10 empleados adicionales.
- Un modelo de negocio efectivo le permite basar trabajo en un nuevo país por hasta 3 meses, con un límite de rentabilidad de 6 meses.



Nikita Lomakin, CEO

Veniamin Lipsky, CFO

10 años de experiencia en mercados de deuda y derivados en Morgan Stanley, VTB Capital, E&Y

- Participa en euroobligaciones que emiten un valor total de más de \$ 50 mil millones
- Se graduó de la Universidad Estatal de Moscú con un título en Matemáticas y Cibernética.

10 años de experiencia en finanzas corporativas en Sputnik Group y E&Y

- Más de 20 actividades de M&A y recaudación de fondos.
- Se graduó de la Universidad Estatal de Moscú con especialización en Economía; se especializa en finanzas corporativas.

Equipo
(número de
personas)

- 9 Departamento técnico
- 7 Departamento de recogida
- 9 Servicio al cliente
- 3 Departamento legal
- 2 Departamento de finanzas

Empleados en Polonia, España, Kazajstán y Filipinas.

Rusia: 30 empleados

A nivel mundial: 10 empleados

* Компанията е водеща на пазара по «обем на отдадени кредити на служител» (1 млн на 1 служител годишно)