



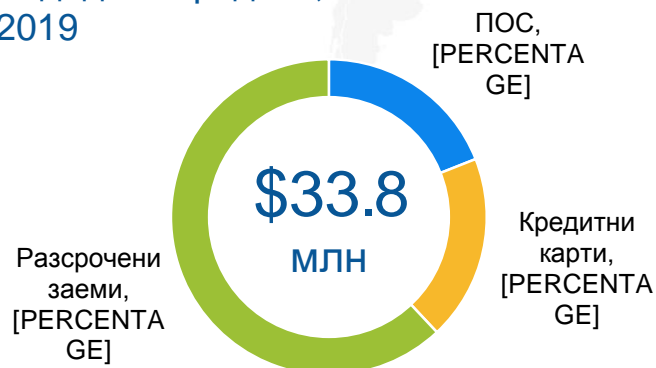
**NEXT GENERATION
ONLINE BANKING**

Инвеститорска презентация

2020

- Kviku е международна **ФинТех компания**, фокусирана в **даването на бързи кредитни решения онлайн** в Русия, Казахстан, Испания, Полша и Филипините.
- След основаването си през 2013, Kviku са получили 5 милиона уникални заявки и са отдали над **1 милион кредити с цялостен обем, възлизащ на над \$70 милиона**
- Компанията показва **2-3x годишен ръст на портфолиото си** през последните години и е една от най-бързо развиващите си Финтех компании в света.
- Ключовите им продукти включват:
 - **ПОС и виртуални кредитни карти** за нови клиенти
 - **Разсрочени заеми** (парични заеми) за редовни клиенти

Отдадени кредити,
2019



Географски растеж



Динамична величина
на отдадени кредити, \$ млн





2013

company
launch



5

operating
countries



50%

returning
customers



40

employees
globally



5 mln

applications



\$70 mln

loans issued



\$25 mln

current loan
portfolio*



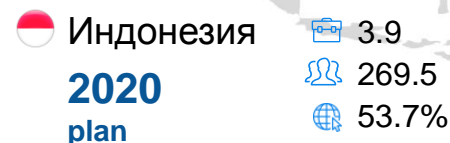
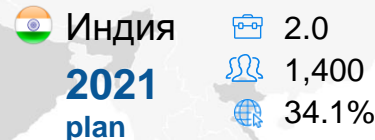
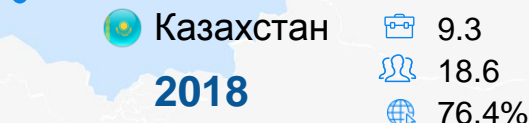
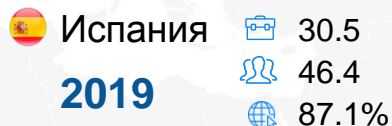
\$2 mln

net income**

* Net of reserves, as of end of December 2019

** In 2019

- Kviku е **глобална компания**, развиваща дейността си в **региони с най-висока перспектива** за разтеж на пазара на онлайн кредитирането
- Целевите пазари за Kviku са държави в **Европа и Азия**



БВП на глава от населението, \$'000

Население, млн

Достъп до Интернет

Основни кредитни и инвестиционни продукти

Диверсифицирана продуктова гама



- **50% от портфолиото на Kviku** се състои от дългосрочни кредити за редовни клиенти (разсрочени кредити)

Ниски кредитни лимити и без достъп до парични кредити за нови клиенти

Достъп до парични кредити само за нискорискови редовни клиенти

	Виртуални кредитни карти	ПОС-кредитиране	Разсрочени кредити
Размер на кредита	< \$50	< \$300	< \$1,500
Срок	< 3 месеца	< 12 месеца	< 6 месеца
ГПР	до 30%	до 30%	до 300%
Плащане	на 2 седмици	веднъж месечно	на 2 седмици
Още продукти	P2P парични трансфери	Застраховка живот	Виртуални дебитни карти*

Тенденции в онлайн кредитирането

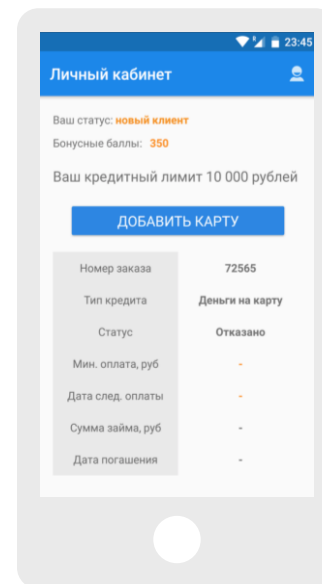
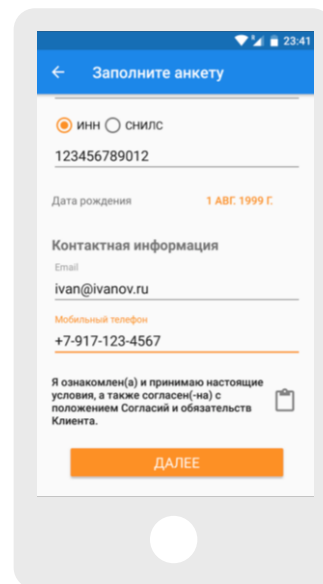
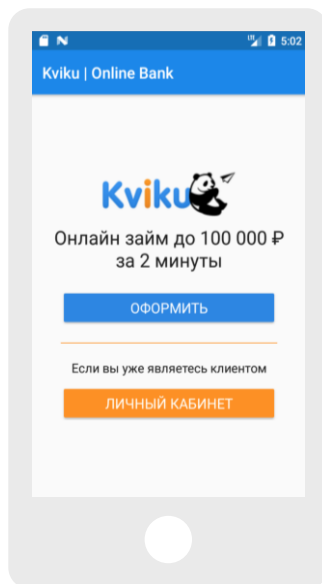
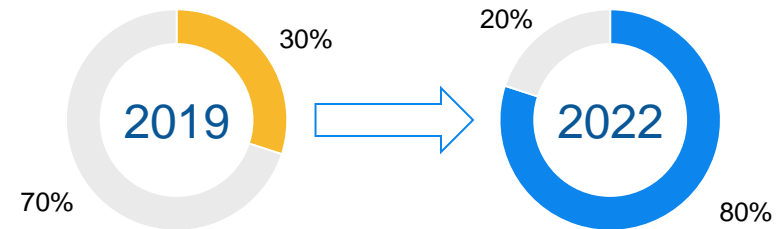
Развитие на мобилния трафик



- Услугите за онлайн кредитиране се ориентират в посока **преминаване към мобилен трафик** в световен мащаб
- **Kviku е в крак с тенденцията** и разработва собствено мобилно приложение

38% **годишно** Прогнозирана СГСР на мобилен трафик за 2019-2022*

Делът на мобилен трафик в дейността на Kviku се очаква да нарастне до 80% през 2022



Available on the  **App Store**

GET IT ON  **Google play**

* Прогноза на Cisco VNI, февруари 2019

Оценка на кредитен риск

Модерен начин за скоринг на кредити



Задачи → *Решение: Ползване на кредитен скоринг чрез Изкуствен Интелект от Kviku* → **Резултат**

- Онлайн идентификация
- Предотвратяване на измами
- Анализиране на кредитен риск
- Преобразуване срещу Процент на прилагане

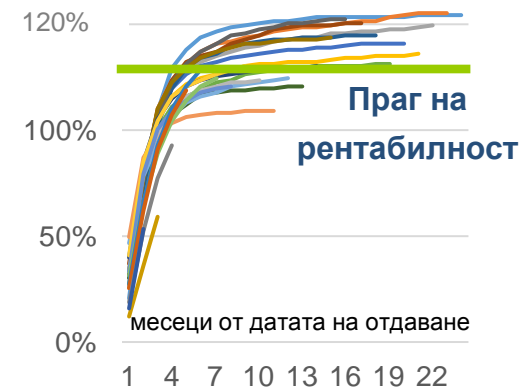
7 fields only – the shortest application form **20** секунди процес

30 база данни (big data анализ) **10к+** Параметри за анализ

Черен списък **Банкови сметки**
Геолокация **Устройства**
Социални мрежи **Свободни данни**
Мобилни оператори **Данни от ЦКР**
Плащания **Поведение**

Анализ на големи информационни масиви

- ✓ Месечна степен на възстановяване над 120% (качествен анализ)
- ✓ Средна продължителност – 6 месеца

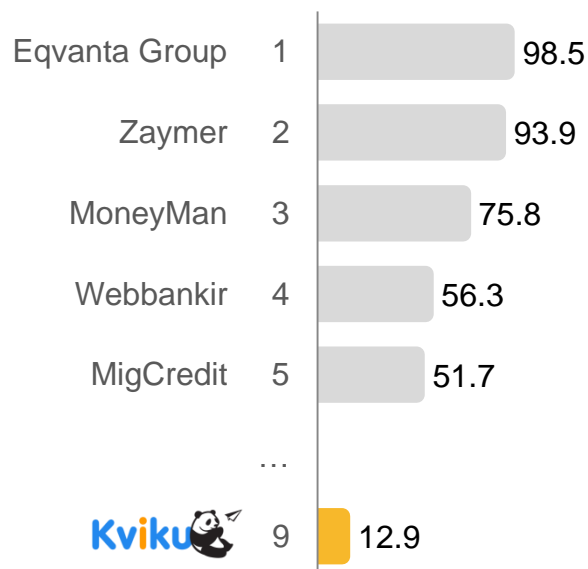


- След 5-годишна дейност на руския пазар, Kviku заема **1-во място в ПОС-кредитирането** сред онлайн компании за микрокредитиране и 3-то място в пазара на разсрочените кредити.

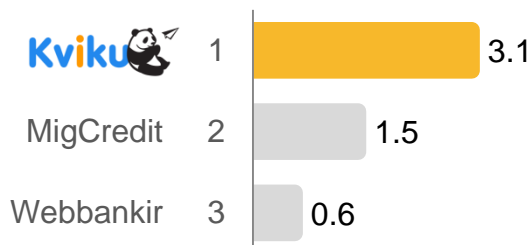


Клацация на онлайн-МФО по микрокредити, отдадени в първото полугодие на 2019

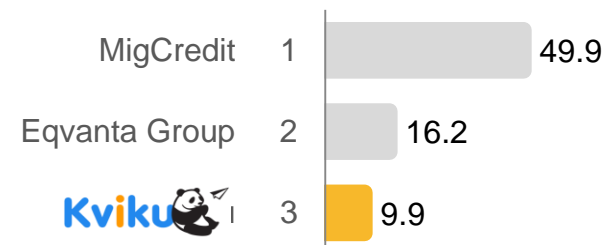
Всички типове микрокредити
\$ млн



ПОС-микрокредити
\$ млн



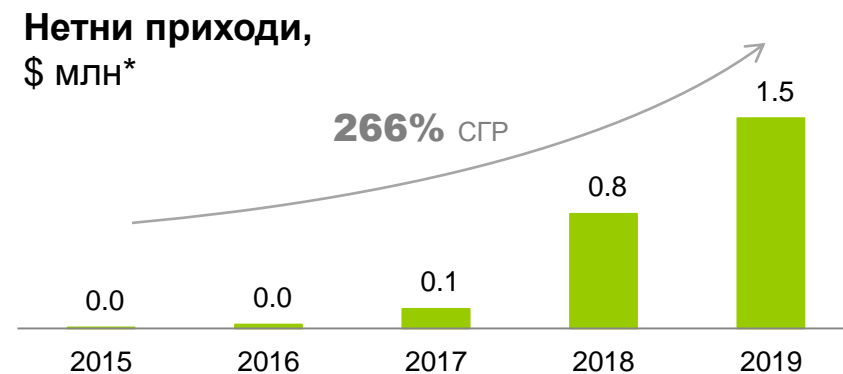
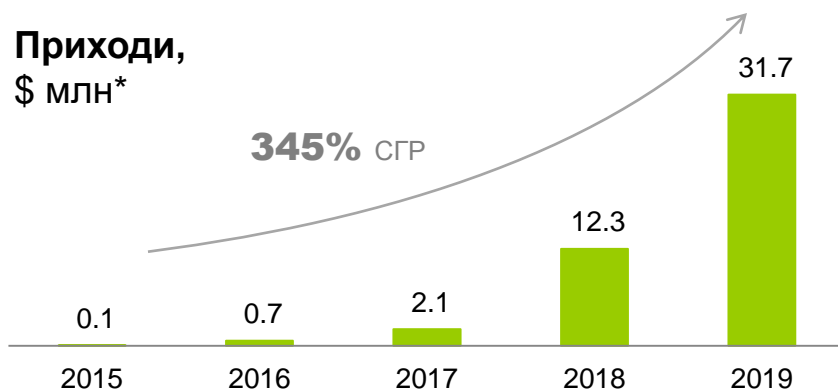
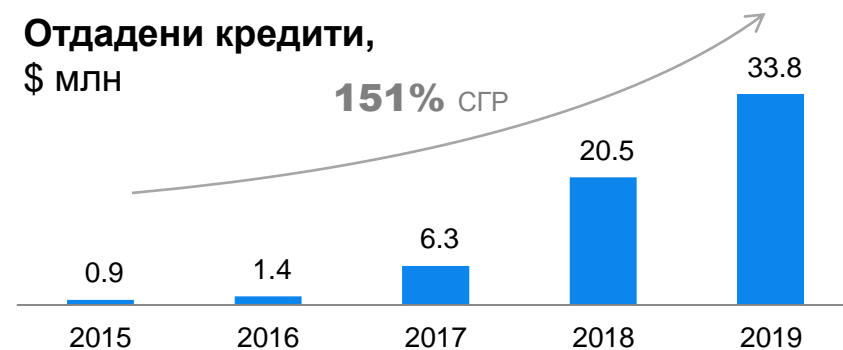
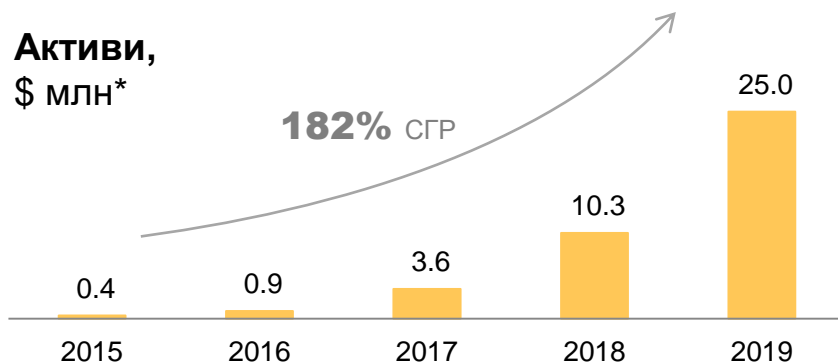
Разсрочени кредити
\$ млн



Силен растеж и рентабилност



- През 2015-2019, финансите им **растат с 150% годишен темп**



- **Възможно най-високата автоматизация** на всички вътрешни процеси позволява да се поддържа най-ефективен екип от дистанционно работещи служители*
- Растеж на бизнеса в размер на 2-3 пъти изисква **не повече от 5-10 допълнителни служителя**
- Ефективният бизнес модел позволява да се основе работа в нова държава до **3 месеца, с праг на рентабилност след 6 месеца**



Екип (брой хора)

- 9 Technical department
- 7 Collecting department
- 9 Customers service
- 3 Legal department
- 2 Finance department

Русия:
30 служителя

- 10-годишен опит в дълговите пазари и производни в Morgan Stanley, VTB Capital, E&Y
- Участва в издаване на Еврооблигации на обща стойност от над \$50 млрд
- Завършва Московски Държавен Университет със специалност Математика и кибернетика
- 10-годишен опит в сферата на корпоративните финанси в Sputnik Group and E&Y
- Над 20 M&A и дейност за събиране на средства
- Завършва Московския Държавен Университет със специалност Икономика; специализира Корпоративни финанси

Служители в
Полша,
Испания,
Казахстан и
Филипинит

Световен мащаб:
10 служителя

* Компанията е водеща на пазара по «обем на отдадени кредити на служител» (1 млн на 1 служител годишно)